

# Plano de Trabalho Docente - 2017

## Ensino Técnico

Plano de Curso no. 288 aprovado pela Portaria Cetec – 733, de 10-9-2015, publicada no Diário Oficial de 11-9-2015 – Poder Executivo – Seção I – páginas 52-53			
<b>ETEC:</b>	Escola Técnica Estadual de Mairinque		
<b>Código:</b>	235	<b>Município:</b>	Mairinque
<b>Eixo Tecnológico</b>	Gestão e Negócios		
<b>Habilitação Profissional:</b>	Habilitação Profissional de Técnico em Logística		
<b>Qualificação:</b>	Qualificação Técnica de Nível Médio de ASSISTENTE DE LOGÍSTICA		
<b>Componente Curricular:</b>	Gestão da Cadeia de Abastecimento		
<b>Módulo:</b>	2	<b>C. H. Semanal:</b>	2,50
<b>Professor:</b>	SEBASTIÃO RODRIGUES DE CAMARGO ;		

### I – Atribuições e atividades profissionais relativas à qualificação ou à habilitação profissional, que justificam o desenvolvimento das competências previstas nesse componente curricular.

- Definir estoque de segurança. Solicitar, inspecionar e classificar suprimentos (matéria-prima e insumos).
- Definir transporte, manuseio, armazenamento e distribuição de matéria-prima e insumos. Propor suprimentos alternativos. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia.
- Identificar as melhores condições comerciais. Negociar com fornecedores preços, prazos e condições de pagamento. Registrar entrada e saída de materiais e insumos.
- Organizar processo de concorrência para fornecimento de produtos e serviços. Selecionar e avaliar o desempenho de fornecedores. Solicitar cotações. Identificar as melhores condições comerciais. Negociar com fornecedores preços, prazos e condições de pagamento.
- Organizar processo de concorrência para fornecimento de produtos e serviços. Selecionar e avaliar o desempenho de fornecedores. Solicitar cotações.
- Registrar entrada e saída de materiais e insumos. Definir estoque de segurança. Solicitar, inspecionar e classificar suprimentos (matéria-prima e insumos).

### II – Competências, Habilidades e Bases Tecnológicas do Componente Curricular

#### Competências

1. Analisar os diversos tipos de fornecedores quanto às suas características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas, no mercado nacional ou internacional.
2. Considerar as modernas técnicas de aproximação, desenvolvimento e comprometimento de fornecedores de acordo com política organizacional.
3. Reconhecer operações, negociações e processos envolvidos na gestão da cadeia de suprimentos.
4. Relacionar impactos dos fatores logísticos e seus desdobramentos para a sua cadeia de suprimentos.

#### Habilidades

- 1.1. Identificar os principais fluxos que compõe o gerenciamento da cadeia de suprimentos.
- 1.2. Coletar informações necessárias e atualizadas sobre as características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas de fornecedores nacionais e internacionais de produtos e serviços.
- 2.1. Utilizar os fatores que influenciam na atração, no desenvolvimento e na fidelização de fornecedores, na decisão de compra, e conceber planos para realização desses objetivos.
- 3.1. Executar procedimentos definidos no plano de compras em conformidade com as exigências legais, normas e políticas organizacionais.
- 4.1. Emitir pedidos de compras de acordo com as diretrizes operacionais e financeiras.
- 4.2. Distinguir as estratégias competitivas da cadeia de suprimentos.
- 4.3. Utilizar a relação entre o mercado, a rede de distribuição, o processo de produção a atividade de compra como elemento que permita agregar valor ao produto.
- 4.4. Listar resultados das estratégias de compras, vendas, produção e distribuição com a cadeia de suprimentos.
- 4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.

#### Bases Tecnológicas

1. Conceito de cadeia de suprimentos e seus autores:
  - 1.1. impactos das vendas e dos custos no lucro da cadeia.
  - 1.2. competição entre cadeias de suprimento.
  - 1.3. fluxos logísticos (informação, materiais/produtos, financeiro).
2. Técnicas de pesquisa de mercado:
  - 2.1. fornecedores nacionais e internacionais;
  - 2.2. características produtivas;
  - 2.3. técnicas e tecnologias aplicadas ao processo produtivo de bens e serviços;
  - 2.4. aspectos financeiros e econômicos das empresas fornecedoras;
  - 2.5. critérios desempenho
3. Técnicas de negociação de compras:
  - 3.1. Prospecção, preparação de entrevistas e de negociações, desenvolvimento de negociação, modernas técnicas de negociação e de fechamento de compra, em função do tipo de negócio;
  - 3.2. Aspectos práticos:
    - 3.2.1. formas de financiamento, formas de pagamento, utilização de equipamentos;
    - 3.2.2. Serviço aos clientes: disponibilização dos pedidos, qualidade da entrega;
    - 3.2.3. Métodos e técnicas de comunicação aplicada no atendimento a fornecedores.
4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas.
5. Processos de uma cadeia de suprimentos:
  - 5.1. ciclo de pedido ao cliente;
  - 5.2. ciclo de reabastecimento;
  - 5.3. ciclo de fabricação;

5.4. ciclo de suprimentos.
6. Estratégia competitiva através da cadeia de suprimentos;
6.1. alinhamento estratégico;
6.2. cadeia de suprimentos eficiente x cadeia de suprimentos responsiva;
6.3. estágios de integração até atingir o SCM (supply chain management).
7. Fatores que influenciam no relacionamento da cadeia de suprimentos:
7.1. poder de negociação na cadeia.
8. Estratégia da Cadeia de suprimentos:
8.1. responsividade x eficiência;
8.2. fatores-chaves e a estrutura de tomada de decisões na cadeia de suprimentos.
9. Nível de Serviço:
9.1. prestação de serviço básico;
9.2. pedido perfeito e fatores que o afetam.

### III – Procedimento Didático e Cronograma de Desenvolvimento

Habilidades	Bases Tecnológicas	Procedimentos Didáticos	De	Até
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	9. Nível de Serviço: ; 9.1. prestação de serviço básico; ; 9.2. pedido perfeito e fatores que o afetam.;	Aulas expositivas e praticas	14/12/17	14/12/17
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	7. Fatores que influenciam no relacionamento da cadeia de suprimentos: ; 7.1. poder de negociação na cadeia. ; 8. Estratégia da Cadeia de suprimentos: ; 8.1. responsividade x eficiência; ; 8.2. fatores-chaves e a estrutura de tomada de decisões na cadeia de suprimentos. ;	Aulas expositivas e praticas	07/12/17	07/12/17
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	7. Fatores que influenciam no relacionamento da cadeia de suprimentos: ; 7.1. poder de negociação na cadeia. ;	Aulas expositivas e praticas	23/11/17	23/11/17
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	6. Estratégia competitiva através da cadeia de suprimentos; ; 6.1. alinhamento estratégico; ; 6.2. cadeia de suprimentos eficiente x cadeia de suprimentos responsiva; ; 6.3. estágios de integração até atingir o SCM (supply chain management). ;	Aulas expositivas e praticas	16/11/17	16/11/17
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	5. Processos de uma cadeia de suprimentos: ; 5.1. ciclo de pedido ao cliente; ; 5.2. ciclo de reabastecimento; ; 5.3. ciclo de fabricação; ; 5.4. ciclo de suprimentos. ;	Aulas expositivas e praticas	09/11/17	09/11/17
4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ;	Aulas expositivas e praticas	26/10/17	26/10/17
4.4. Listar resultados das estratégias de compras, vendas, produção e distribuição com a cadeia de suprimentos. ;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ;	Aulas expositivas e praticas	19/10/17	19/10/17
4.3 Utilizar a relação entre o mercado, a rede de distribuição, o processo de produção a atividade de compra como elemento que permita agregar valor ao produto. ;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ;	Aulas expositivas e praticas	05/10/17	05/10/17
4.2. Distinguir as estratégias competitivas da cadeia de suprimentos. ;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ;	Aulas expositivas e praticas	28/09/17	28/09/17
1.1. Identificar os principais fluxos que compõe o gerenciamento da cadeia de suprimentos. ; 1.2 Coletar informações necessárias e atualizadas sobre as características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas de fornecedores nacionais e internacionais de produtos e serviços. ; 2.1. Utilizar os fatores que influenciam na atração, no desenvolvimento e na fidelização de fornecedores, na decisão de compra, e conceber planos para realização desses objetivos. ; 3.1. Executar procedimentos definidos no plano de compras em conformidade com as exigências legais, normas e políticas organizacionais. ;	1. Conceito de cadeia de suprimentos e seus autores; ; 1.1. impactos das vendas e dos custos no lucro da cadeia. ; 1.2. competição entre cadeias de suprimento. ; 1.3. fluxos logísticos (informação, materiais/produtos, financeiro). ; 2. Técnicas de pesquisa de mercado: ;	Avaliação	21/09/17	21/09/17
4.1. Emitir pedidos de compras de acordo com as diretrizes operacionais e financeiras. ;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ;	Aulas expositivas e praticas	14/09/17	14/09/17
3.1. Executar procedimentos definidos no plano de compras em conformidade com as exigências legais, normas e políticas organizacionais. ;	3.2. Aspectos práticos: ; 3.2.1. formas de financiamento, formas de pagamento, utilização de equipamentos; ; 3.2.2. Serviço aos clientes: disponibilização dos pedidos, qualidade da entrega; ; 3.2.3. Métodos e técnicas de comunicação aplicada no atendimento a fornecedores. ;	Aulas expositivas e praticas	31/08/17	31/08/17
3.1. Executar procedimentos definidos no plano de compras em conformidade com as exigências legais, normas e políticas organizacionais. ;	3.1. Prospecção, preparação de entrevistas e de negociações, desenvolvimento de negociação, modernas técnicas de negociação e de fechamento de compra, em função do tipo de negócio; ;	Aulas expositivas e praticas	24/08/17	24/08/17
2.1. Utilizar os fatores que influenciam na atração, no desenvolvimento e na fidelização de fornecedores, na decisão de compra, e conceber planos para realização desses objetivos. ;	2. Técnicas de pesquisa de mercado: ;	Aulas expositivas e praticas	17/08/17	17/08/17
1.1. Identificar os principais fluxos que compõe o gerenciamento da cadeia de suprimentos. ; 1.2 Coletar informações necessárias e atualizadas sobre as características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas de fornecedores nacionais e internacionais de produtos e serviços. ;	1. Conceito de cadeia de suprimentos e seus autores; ; 1.1. impactos das vendas e dos custos no lucro da cadeia. ; 1.2. competição entre cadeias de suprimento. ; 1.3. fluxos logísticos (informação, materiais/produtos, financeiro). ;	Aulas expositivas e praticas	10/08/17	10/08/17

1.1. Identificar os principais fluxos que compõe o gerenciamento da cadeia de suprimentos. ; 1.2 Coletar informações necessárias e atualizadas sobre as características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas de fornecedores nacionais e internacionais de produtos e serviços. ;	1. Conceito de cadeia de suprimentos e seus autores ; 1.1. impactos das vendas e dos custos no lucro da cadeia. ; 1.2. competição entre cadeias de suprimento. ; 1.3. fluxos logísticos (informação, materiais/produtos, financeiro). ;	Aulas expositivas e praticas	03/08/17	03/08/17
1.1. Identificar os principais fluxos que compõe o gerenciamento da cadeia de suprimentos. ; 1.2 Coletar informações necessárias e atualizadas sobre as características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas de fornecedores nacionais e internacionais de produtos e serviços. ;	1. Conceito de cadeia de suprimentos e seus autores ; 1.1. impactos das vendas e dos custos no lucro da cadeia. ; 1.2. competição entre cadeias de suprimento. ; 1.3. fluxos logísticos (informação, materiais/produtos, financeiro). ;	Aulas expositivas e praticas	27/07/17	27/07/17
4.3 Utilizar a relação entre o mercado, a rede de distribuição, o processo de produção a atividade de compra como elemento que permita agregar valor ao produto. ; 4.4. Listar resultados das estratégias de compras, vendas, produção e distribuição com a cadeia de suprimentos. ; 4.5. Acompanhar o desempenho do ciclo da cadeia com foco no cliente.;	4. Legislação aplicada a contrato de compras e às contratações em organizações públicas e privadas. ; 5. Processos de uma cadeia de suprimentos: ; 5.1. ciclo de pedido ao cliente; ; 5.2. ciclo de reabastecimento; ; 5.3. ciclo de fabricação; ; 5.4. ciclo de suprimentos. ; 6. Estratégia competitiva através da cadeia de suprimentos; ; 6.1. alinhamento estratégico; ; 6.2. cadeia de suprimentos eficiente x cadeia de suprimentos responsiva; ; 6.3. estágios de integração até atingir o SCM (supply chain management). ;	Avaliação	30/11/17	30/11/17

#### IV - Plano de Avaliação de Competências

Competências	Instrumento(s) e Procedimentos de Avaliação	Crítérios de Desempenho	Evidências de Desempenho
1. Analisar os diversos tipos de fornecedores quanto às suas características produtivas, técnicas, tecnológicas e econômicas, no mercado nacional ou internacional.	Lista de Exercícios ;	Cumprimento das Tarefas Individuais ;	Compreensão dos conceitos e sua aplicabilidade na pratica
2. Considerar as modernas técnicas de aproximação, desenvolvimento e comprometimento de fornecedores de acordo com política organizacional.	Lista de Exercícios ;	Pertinência das Informações ;	Compreensão dos conceitos e sua aplicabilidade na pratica
3. Reconhecer operações, negociações e processos envolvidos na gestão da cadeia de suprimentos.	Lista de Exercícios ;	Argumentação Consistente ;	Compreensão dos conceitos e sua aplicabilidade na pratica
4. Relacionar impactos dos fatores logísticos e seus desdobramentos para a sua cadeia de suprimentos.	Seminário/Apresentação ;	Relacionamento de Ideias ;	Compreensão dos conceitos e sua aplicabilidade na pratica

#### V – Plano de atividades docentes

Atividade Previstas	Projetos e Ações voltados à redução da Evasão Escolar	Atendimento a alunos por meio de ações e/ou projetos voltados à superação de defasagens de aprendizado ou em processo de Progressão Parcial	Preparo e correção de avaliações	Preparo de material didático	Participação em reuniões com Coordenador de Curso e/ou previstas em Calendário Escolar
<b>Julho</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar
<b>Agosto</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar
<b>Setembro</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar
<b>Outubro</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar
<b>Novembro</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar
<b>Dezembro</b>	Frequência escolar	Recuperação continuada	Feedback alunos	Elaborado pelo professor	De acordo com o calendário escolar

#### VI – Material de Apoio Didático para Aluno (inclusive bibliografia)

? BOWERSOX, Donald J.; et al. Gestão Logística da Cadeia de Suprimentos. 4. ed. Porto Alegre: Bookman, 2014. ? CHING, Hong Yuh. Gestão de estoques na cadeia logística integrada: supply chain. 4. Edição. ? São Paulo: Atlas, 2010.

? MOURA, Reinaldo A. Equipamentos de movimentação e armazenagem. 8. ed. v.4. Série Manual de Intralogística. São Paulo: IMAM, 2012. ? POZO, Hamilton. Administração de Recursos Materiais e Patrimoniais: uma abordagem logística. 6. ed. São Paulo: Atlas, 2010.

Assoc. Brasileira de Transporte e Logística de Produtos Perigosos. www.abtlp.org.br

BALLOU, Ronald H. – Logística Empresarial – 1ª ed. São Paulo:Atlas, 2008.

BALLOU, Ronald H. Gerenciamento da cadeia de suprimentos /Logística Empresarial. Bookman BOWERSOX, Donald J.; CLOSS, David J. Logística Empresarial: O Processo de Integração da Cadeia de Suprimento. São Paulo. Atlas. 2009

MAGALHÃES, EDUCARDO et al. Gestão da cadeia de suprimentos. Editora FGV, 2015

Sebrae S.P.- www.sebraesp.com.br

Sites especializados, Administradores.com. entre outros.

#### VII – Propostas de Integração e/ou Interdisciplinares e/ou Atividades Extra

##### Atividade Extra

Aplicabilidade em disciplinas que trabalhem o assunto

##### Propostas de Integração e/ou Interdisciplinares

Aplicabilidade dos conceitos e praticas nas demais disciplinas

## VIII – Estratégias de Recuperação Contínua (para alunos com baixo rendimento/dificuldades de aprendizagem)

Atividades e trabalhos

### IX – Identificação:

Nome do Professor SEBASTIÃO RODRIGUES DE CAMARGO ;

Assinatura

Data

10/08/2017

### X – Parecer do Coordenador de Curso:

Nome do Coordenador:

Assinatura:

Data:

//

Data e ciência do Coordenador Pedagógico

### XI - Replanejamento

Data

Descrição

